

テュフ ラインランド ジャパン株式会社
電気製品部 営業担当
TÜV Rheinland Japan Ltd.
Sales Executive, Electrical

正規雇用

求人内容

テュフ ラインランドは、ドイツで創立された第三者認証機関です。弊社のサービスは、生産の全サイクルを通して実施され、製品の安全性や品質を検証しています。テュフ ラインランドは国際および各国規・法令に精通し、世界各地に拠点を置いています。当社のサービスをご利用いただくことは、顧客にとって安全と品質向上に取り組む上での一番の近道であるといえます。

本職種は、電気製品担当セールスエグゼクティブとして、主に国内の電気電子機器メーカーを対象とした営業業務を担っていただきます。顧客へのサービス説明・ヒアリング・提案・見積り・受注等の活動をはじめ、新規ビジネスの企画立案やマーケットリサーチ遂行により事業拡大に貢献して頂ける方を募集します。営業の対象となるのはまだ世に出ていない製品への試験・検査や認証となります。新製品、技術に興味がある方、また技術と安全理念の共存について体感してみたい方に向いているお仕事となります。

【仕事を通じて習得できるスキル】

- Bluetooth、Wi-Fi、5G やミリ波等の最先端の無線技術やそれに関する国内外の法制度等の知識を習得したい。
- SDGs における大きな生活様式の変化、社会情勢の変化に伴う、様々なビジネスモデルやスタートアップ企業に興味がある。



業務内容

- IT（情報機器）、AV（音響機器）、家電、無線製品等の電気製品の国内、海外規制の試験・認証業務の提案営業
- 既存顧客に対する売上管理・拡販営業
- 新規顧客開拓活動
- 新規ビジネス立ち上げのためのマーケティング活動、企画、実現までのフォロー

以上の業務を一通りご経験いただいた後は、シニアセールスエグゼクティブとして営業のエキスパート、またはチームリーダー以上のマネジメントとしてのキャリアを目指して頂きます。

業務内容の「変更の範囲」については「業務内容/就業場所における「変更の範囲」および「賃金」について」参照

応募資格

【必須要件】

- 就業経験：応募時点で3年以上の製造業または商社における営業経験

【あれば望ましい要件】

- 技術系の大学または専門学校等卒業または同等のバックグラウンド
- 英語力：基礎ビジネスレベル（社内メール文書読解・作成など）*今後学んでいく姿勢のある方歓迎

福利厚生

- 社会保険完備（労災保険、健康保険、厚生年金保険、雇用保険）
- 初年度有給休暇15日（入社日付与）
- フレックスタイム制（コアタイム11:00 - 15:00）
- 選択制確定拠出年金
- 永年勤続表彰制度
- 有給傷病休暇・子供の看護休暇・介護休暇・慶弔休暇
- 育児休職・育児時短勤務等の育児関連制度
- 語学レッスン等の社外プログラム受講料補助制度
- カウンセリング・ケアサービス
- 福利厚生倶楽部リロクラブ

基本情報

- 基本就業時間09:00～18:00（休憩時間12時～13時）
- フレックスタイム制（コアタイム11:00～15:00）
- 完全週休二日制、祝日、年末年始休暇（12月29日 - 1月3日）
- 通勤手当その他各種手当支給
- 賃金については「業務内容/就業場所における「変更の範囲」および「賃金」について」参照
- 契約期間の定めなし（定年60歳、その後継続雇用）
- 試用期間あり（6か月）
- 時間外労働（月1～30時間程度）
- 女性活躍推進法に基づいた「えるぼし（3段階目）」認定を継続して取得（[プレスリリース](#)）

勤務地

フリーアドレス制による勤務スタイルで、直行直帰やサテライトオフィスの活用（Newwork）が可能です。ただしトレーニング期間中は出社を基本とします。

- 横浜 テクノロジーセンター [地図](#)

就業場所の「変更の範囲」については「業務内容および就業場所における「変更の範囲」および「賃金」について」参照

[この職種に応募する >](#)

*選考の結果、不合格となった場合の理由は、応募者の方にお知らせしておりません。

[社員採用に関わる個人情報の取り扱いについて](#)

[業務内容/就業場所における「変更の範囲」および「賃金」について](#)

[採用情報データベース](#)