

テュフ ラインランド ジャパン株式会社
ビジネスデベロップメント / サイバーセキュリティセールスエンジニア
TÜV Rheinland Japan Ltd.
Business Development / Cybersecurity Sales Engineer

正規雇用

求人内容

テュフラインランドジャパンは2018年に新規事業としてサイバーセキュリティ部門を立ち上げました。日本を代表する産業である製造業のお客様が開発、販売する機器が、高度なIT技術を利用するようになり、これらのIoT機器をハッキングやセキュリティ事故から保護することが求められるようになったことが起点となっています。主なクライアントは、医療機器（能動医療機器）、コンシューマー家電（IoT機器、HEMSなど）、組み込みシステム、産業機器（工作機器、ロボット）等を取り扱うメーカー企業です。サイバーセキュリティサービスのセールスエンジニアとして、既存及び新規顧客に対してテュフラインランドの最新の認証サービス情報の提供及び顧客ごとにテイラー化した魅力的な認証サービスの提案・提供をしていただきます。顧客へのサービス説明・ヒアリング・提案・見積り・受注等の活動をはじめ、新規ビジネスの企画立案やマーケットリサーチ遂行により事業拡大に貢献して頂ける方を募集します。



業務内容

- 研究開発（R&D）、品質保証（QA）、その他関連する部門の顧客にアプローチし、侵入テスト、ホスト設定評価、脆弱性評価、アプリケーションのソースコードレビューなど戦略的なサイバーセキュリティテストサービスの営業活動を行う。
- 顧客の製品ライフサイクルを理解し、最適なタイミングで最適なサービスの提案を提供する。
- 積極的な新規顧客（キーアカウント）開発

応募資格

【必須要件】

- 8年以上のサービス業界での法人営業経験（B2Bセールス）、プリセールス、またはビジネスデベロップメント

【求めるスキル】

- ビジネスレベル以上の英語能力
- ネイティブレベルの日本語能力、その他アジア言語能力は必須ではないがあると尚可
- 数字を意識しターゲット達成ができる強いマインドセット
- サイバーセキュリティに関する知識は必須ではないが、テクノロジーやその効用について自発的に学べる方
- メディカル/IVD 領域の勤務経験があることが望ましい
- 言語や文化の違いを理解し、その環境で働くことに喜びを見いだせる方
- チームプレーヤーであり、明確かつ効果的にコミュニケーションをとることができる

福利厚生

- 社会保険完備（健康保険、厚生年金保険、雇用保険）
- 初年度有給休暇 15日（入社日付与）
- フレックスタイム制（コアタイム 11:00 - 15:00）
- 選択制確定拠出年金
- 永年勤続表彰制度
- 有給傷病休暇・子供の看護休暇・介護休暇・慶弔休暇
- 育児休職・育児時短勤務等の育児関連制度
- 語学レッスン等の社外プログラム受講料補助制度
- カウンセリング・ケアサービス
- オフィスマッサージ
- フリードリンク

基本情報

- 完全週休二日制、祝日、年末年始休暇（12月29日 - 1月3日）
- 通勤手当その他各種手当
- 女性活躍推進法に基づいた「えるぼし（3段階目）」認定を2019年に取得（[プレスリリース](#)）

勤務地

所属：新横浜本社

*在宅含む完全リモートオフィス対応可能

[この職種に応募する >](#)

*オンラインフォームは現在、モバイルに対応しておりません。PC等からサイトへアクセスしてください。

*選考の結果、不合格となった場合の理由は、応募者の方にお知らせしておりません。

[社員採用に関わる個人情報の取り扱いについて](#)
[採用情報データベース](#)